

国境を越えるビジネスを語り合える仲間を作ろう！

初心者も、エキスパートも。海外進出について共に学んでいます

株式会社淡野製作所 代表取締役 淡野 彰夫 氏

事業内容：学校体育器具 / トレーニング器具の製造卸

取引先国 台湾、中国

入会してよかったこと

グローバルなお話を聞けたり、より多様な企業の方と触れ合うことで支部で学べないことを学ばせていただきました。

日中での印象的なエピソードなど

日程が合わず訪中回に参加できなかったとき、社長がいなくても会社が回る様にしなくては駄目だよと教えてくれたこと→社内業務改革中です。

こんな人におすすめ

日本も否応なしにグローバル化が進むと思います。海外情勢に興味のある方、支部以外で新しい出会いを求めると方にお勧めの会だと思えます。

自社のPRを一言で

創業94年間で培った、良い社員、素晴らしいユーザー、お得意先や仕入先との良好な関係と学校体育器具の専門メーカーとしてのノウハウが当社強みです。



支部活動に満足したら、ぜひ日中に

入会歴 1年
入会理由 初めて参加した例会で気配りのあるフォローに感銘したので

日本度器株式会社 藤田真弘 氏

事業内容：長さ計（巻尺や直径測定用テープなど）の製造、計量器卸売

取引先国 中国（仕入） 中国・韓国・ベトナム・タイなど（販売）

こんな人におすすめ

海外（特に中国）との取引は無いけれど、将来的には検討の必要があると感じている人。もちろん、海外との取引がある人も。

自社のPRを一言で

日本では弊社しか生産していない製品（直径測定用巻尺など）が多くあります。



入会してよかったこと

- 生の（生々しすぎる時もありますが）情報が得られること。
- 明確な目標を持った仲間に出会えること。

日中での印象的なエピソードなど

訪中回に参加した際、現地での訪問先からホテル・パスの手配まで、すべて訪中委員を中心としたメンバーが行っていたことに感心しました。また、わがままな社長さん方のリクエストに可能な限り応えようとする訪中委員さんの姿勢にも感服しました。



迷うのなら
入会するべし！

入会歴 10年以上（はっきりと分かりません）
入会理由 当時会長であった樋爪さんに誘われて

日中経済交流研究会 会員企業訪問

株式会社 リバーフィールド
ぱん製造・卸業

地域に愛される『ごきげんさん』ぱん工場へ

～コロナ禍で気づいた地域の大切さ～

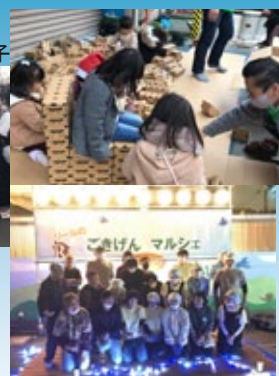
（株）リバーフィールドさんは、アルチザン系（職人がつくる手作りのぱん）を高級ホテルやレストランにぱんを卸すぱん製造メーカー。新型コロナウイルスの影響でホテルなどからの注文が無くなり、大打撃を受けたものの、不定期で行っていた「マルシェ」を毎週2回（金曜夜と日曜の朝）実施することを決断。昨年5月以来、感染対策と売上・雇用の確保に奮闘されています。苦勞の甲斐もあり、徐々に地元の人々が毎週工場へ足を運んでくれるようになり、その感謝の気持ちを伝えるため、今年ほとんどの祭りやイベントが中止になる中、小さいながらも開催し、地域の住民の方々にも喜んでもらえる工夫を毎回行っていると。 「近所の会社の方々にもとてもお世話になり、新たな関係も生まれています。失ったものもありますが、得るものも多いと感じる毎日です」と社長の山岡さん。

ルワン・カンパニー



日中経済交流研究会では、会員の方々の企業に訪問し、活動を実際にみたり聞いたりする活動も行っています。様々な企画をしていますので、ぜひ、ご参加ください。

マルシェ&イベントの様子



「ほっこりにんまりプロジェクト」では、コロナ病棟を持つ病院にあんぱんを送る活動を続けています。