

「2年で売上10倍！！への販売戦略」

— ネット販売の成功ノウハウが満載 —

株式会社 たまゆら 店舗事業本部 店舗統括部 部長
兼 ネット事業部 部長
松井 泰二 (まつい たいじ) 氏



<企業プロフィール>
所在置：枚方市南中振3丁目5-1
設立：1965年2月
資本金：2,200万円
社員数：318名
事業内容：作業服・作業用品の販売

日時：9月26日(水)
18時～受付開始
18時20分～21時

場所：枚方市市民会館
注意！ラポールひらかたではございません！

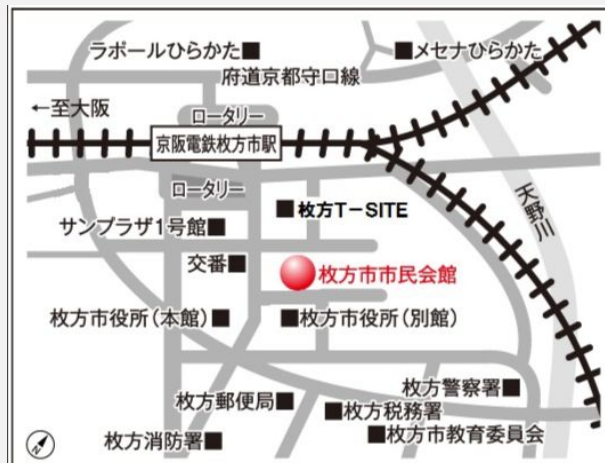
参加費：無料
(懇親会は別途¥4,000)

出欠のお返事は、e-doyu <https://osaka.e-doyu.jp/>
ゲストの方は、<https://osaka.e-doyu.jp/s.event/>
又はFAX、06-6941-8352 (同友会事務局宛)
<http://e.doyu.jp/osaka/7days/ev>

たまゆらのネット事業を、驚異的に発展させる原動力となった松井部長から、ネット販売戦略の考え方、ポイントを語って戴きます。大学時代からアルバイトをしていたA社で、ネット事業の立ち上げ作業に従事され、知り得たノウハウをもとに、“安全靴”に特化したネット販売戦略を策定。アシックスからも販売力の高さに注目される存在となり、アシックスの仲立ちでたまゆら移籍後は、ネット販売を2年間で売上10倍に発展させる実績を生み、現在、店舗統括部とネット販売部の部長を兼務されています。例会では、ネット販売のノウハウとなる、どんな商品に絞り込み、どんな相手に、何を伝えるか・・・。自社だけの強み等。30年の経験からネット販売と店舗販売の今後の展開と融合について。また楽天、アマゾン、自社の違い等、興味深い話の数々をお聞きください！

例会後の懇親会にも是非ご参加ください！

～ 会場アクセス ～



京阪電車・枚方市駅 徒歩4分